

2005年版 中堅・中小企業のIT/ソリューションの実態と展望

発行日:2005年4月4日 体裁: A4判 260P 価格: 95,000円(税込み 99,750円)

全国民間企業 524社への詳細調査実施。調査分析期間：2005年1月から3月。

<中堅・中小企業のITソリューション導入実態と展望の分析ポイント>

グループウェアが6割の導入率。高いIP電話への関心

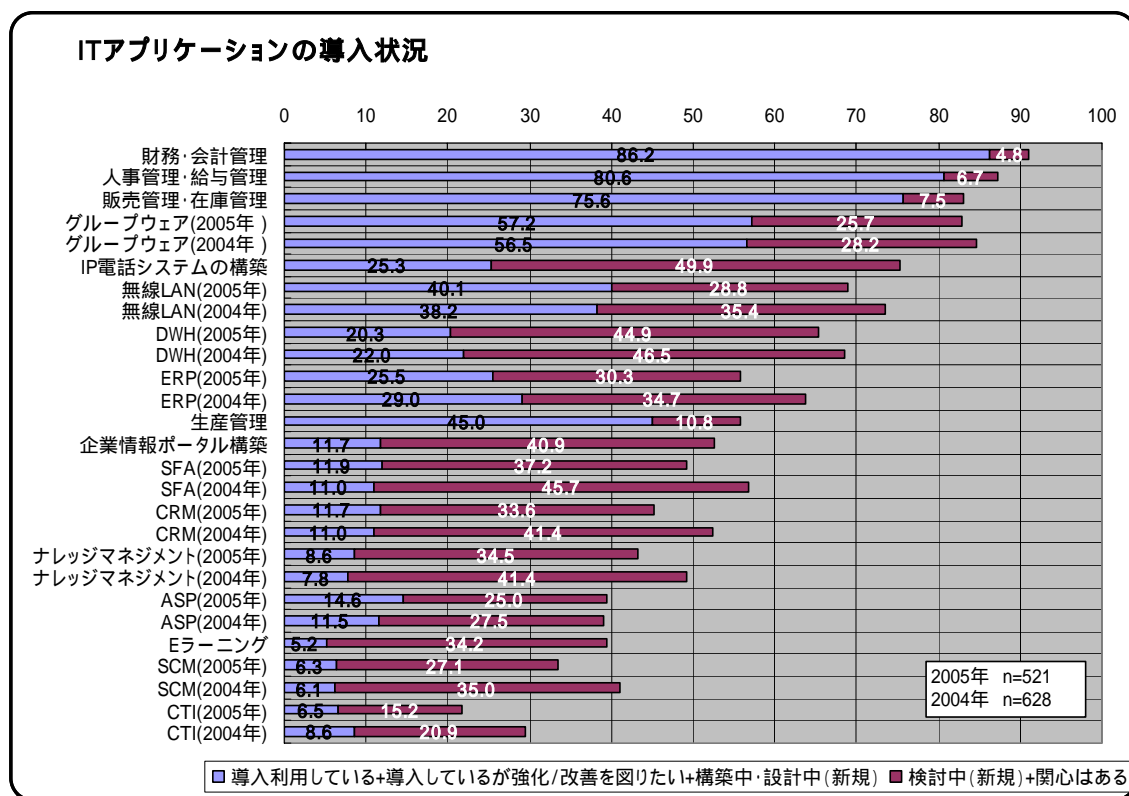
未だに支持高いWindowsNT。3割弱が「NTサポート切れ」を知らない

Linuxの利用率は25%。4割強が今後使いたい

設置サーバシェアはNECがトップ、2位以下は混戦、デル漸増

「個人情報保護対策」は6割が未対応、しかし外部からのセキュリティはほとんど対応済

サーバ導入企業の半数が今後の導入計画あり

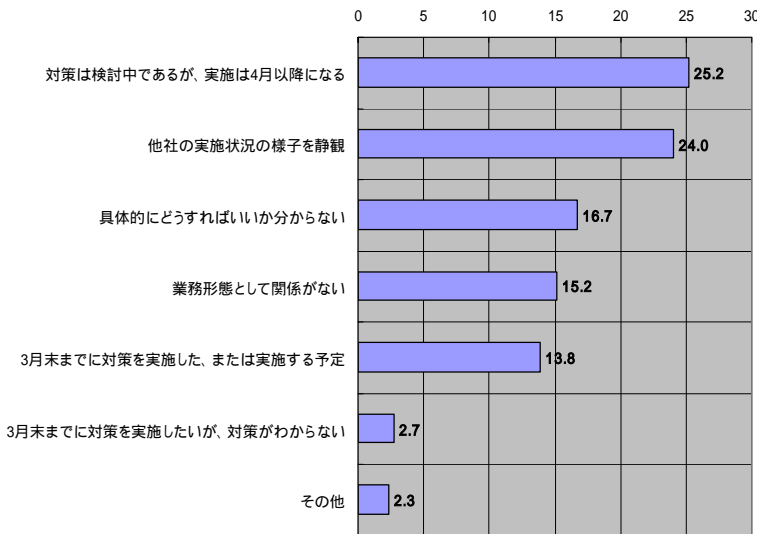


資料申込み要領

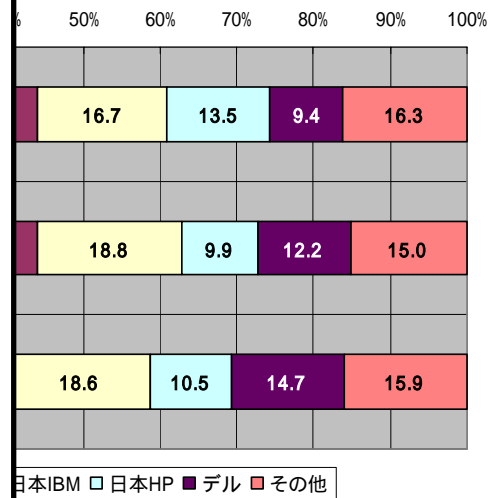
同封の申し込み用紙にご記入の上、FAXもしくは郵送、e mailでお送りください。なお、弊社ホームページにも内容を記載してあります。そちらからもお申し込みできます。

URL: <http://www.norkresearch.co.jp>

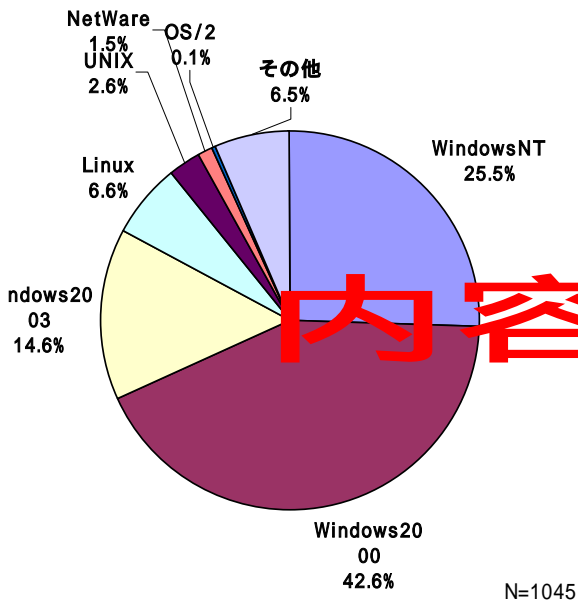
情報システムに関する情報漏洩対策の実施状況



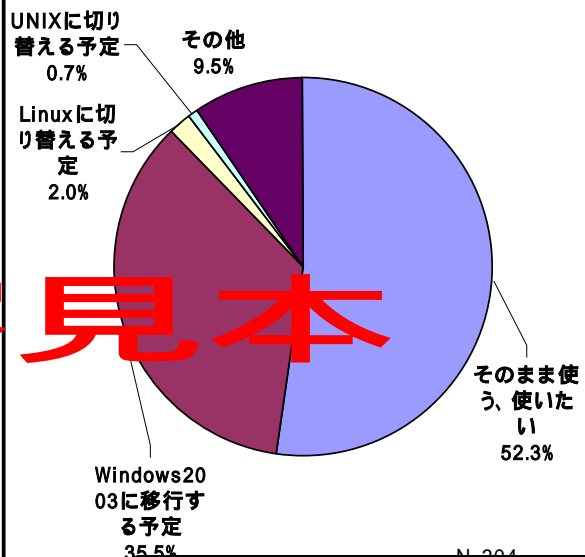
サーバーシェア推移



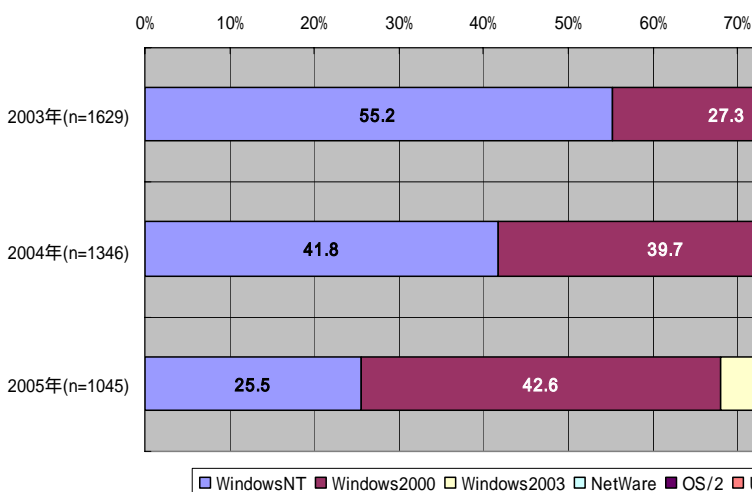
メインサーバ利用のOSの種類



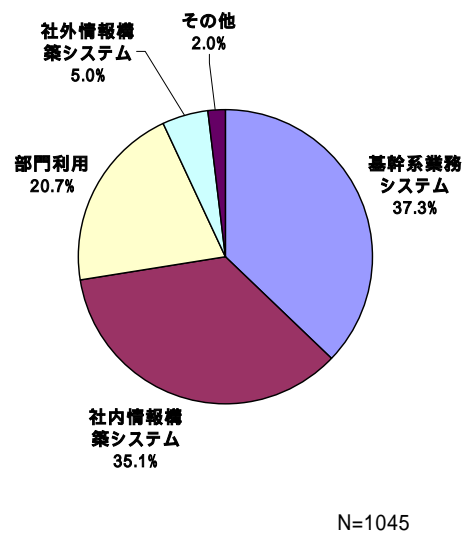
WinNTの対応予定(全利用ユーザ)



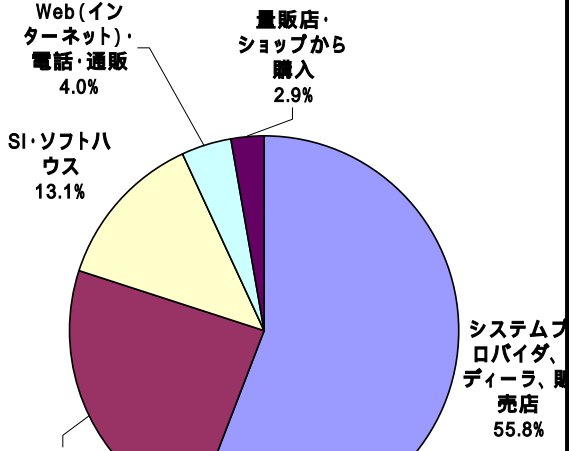
サーバOSの種類



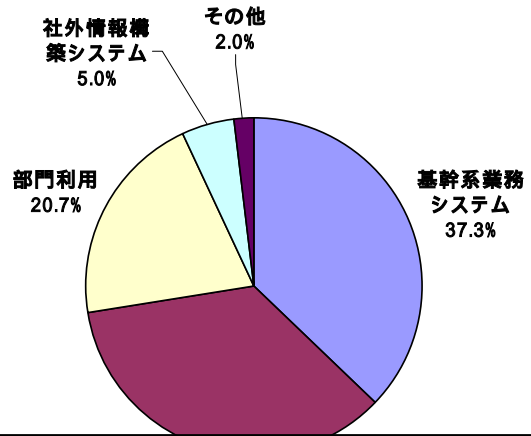
サーバの利用目的



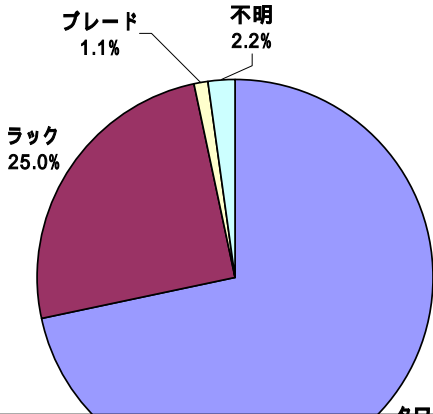
サーバの購入先



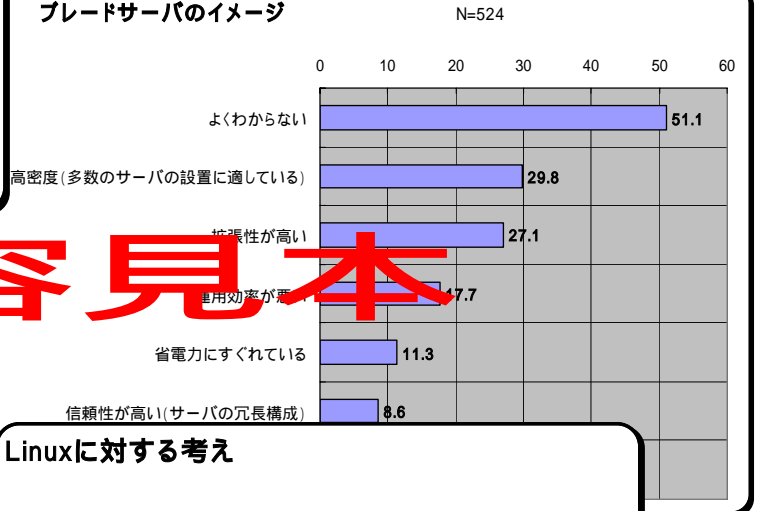
サーバの利用目的



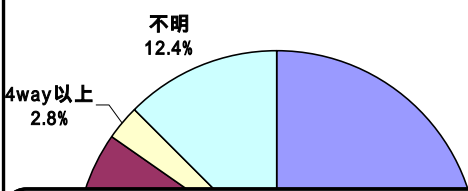
サーバの形状



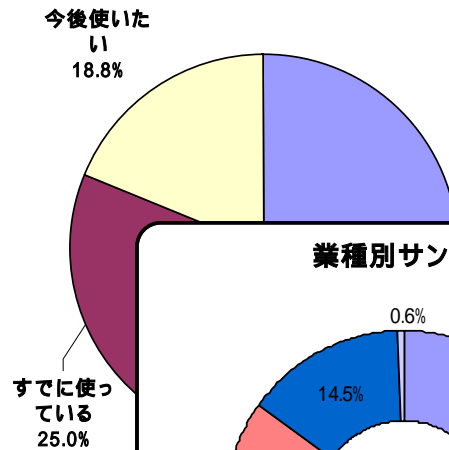
ブレードサーバのイメージ



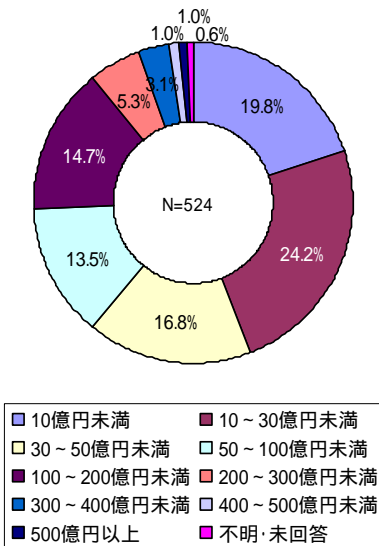
CPUのタイプ



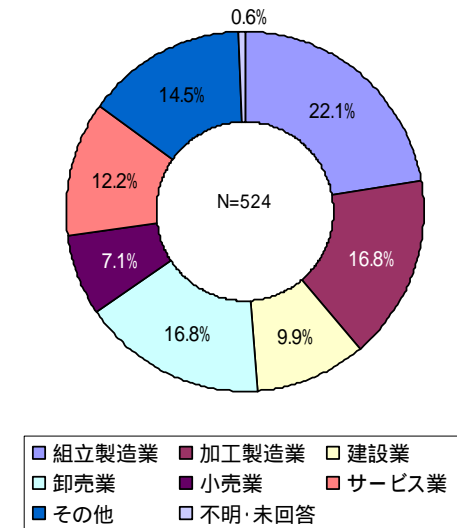
Linuxに対する考え



年商別サンプル



業種別サンプル



2005年版中堅・中小企業のIT/ソリューションの実態と展望

<資料目次>

| | |
|-------------------------------------|--|
| 調査要綱 | プロフィール(年商別・従業員別・業種別) |
| 調査サマリ | 1-1:サーバの利用目的(年商別・従業員別・業種別) |
| プロフィール | 1-2:サーバOSの種類(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-1:サーバの利用目的 | 1-3:サーバ導入部門(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-2:サーバOSの種類 | 1-4:サーバの導入時期(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-3:サーバ導入部門 | 1-5:導入サーバのメーカー(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-4:サーバの導入時期 | 1-6:CPUのタイプ(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-5:導入サーバのメーカー | 1-7:サーバの形状(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-6:CPUのタイプ | 1-8:サーバの導入パターン(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-7:サーバの形状 | 1-9:サーバの購入先(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-8:サーバの導入パターン | 2-1:サーバの今後の導入計画(年商別・従業員別・業種別) |
| 1-9:サーバの購入先 | 2-2-1:サーバの導入予定時期(年商別・従業員別・業種別) |
| 2-1:サーバの今後の導入計画 | 2-2-2:導入予定サーバの今後の導入要因(年商別・従業員別・業種別) |
| 2-2-1:サーバの導入予定時期 | 2-2-3:導入を検討しているメーカーシェア(年商別・従業員別・業種別) |
| 2-2-2:導入予定サーバの今後の導入要因 | 2-3:サーバを導入・検討する場合の決定者やプロセス(年商別・従業員別・業種別) |
| 2-2-3:導入を検討しているメーカーシェア | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(1.財務・会計管理) |
| 2-3:サーバを導入・検討する場合の決定者やプロセス | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(2.人事管理・給与管理) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(1.財務・会計管理) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(3.販売管理・在庫管理) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(2.人事管理・給与管理) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(4.生産管理) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(3.販売管理・在庫管理) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(5.ERP) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(4.生産管理) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(6.グループウェア) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(5.ERP) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(7.無線LAN) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(6.グループウェア) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(8.ASP) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(7.無線LAN) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(9.CRM) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(8.ASP) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(10.CTI) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(9.CRM) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(11.SFA) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(10.CTI) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(12.DWH) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(11.SFA) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(13.SCM) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(12.DWH) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(14.ナレッジマネジメント) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(13.SCM) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(15.Eラーニング) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(14.ナレッジマネジメント) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(16.IP電話システムの構築) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(15.Eラーニング) | 3-1:ITアプリケーションの導入状況(17.企業情報ポータル構築) |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(16.IP電話システムの構築) | 4-1:WindowsNTのサポート停止の認知 |
| 3-1:ITアプリケーションの導入状況(17.企業情報ポータル構築) | 4-2:WindowsNTの利用実態 |
| 4-1:WindowsNTのサポート停止の認知 | 4-3:WindowsNTの今後の対応 |
| 4-2:WindowsNTの利用実態 | 4-4:WindowsNTを継続利用する理由 |
| 4-3:WindowsNTの今後の対応 | 5-1:Linuxに対する考え |
| 4-4:WindowsNTを継続利用する理由 | 5-2:利用・検討Linux製品の現状 |
| 5-1:Linuxに対する考え | 5-3:Linuxの利用用途 |
| 5-2:利用・検討Linux製品の現状 | 5-4:「Linuxを使うつもりがない」理由 |
| 5-3:Linuxの利用用途 | 6-1:ネットワークセキュリティ対策の実態 |
| 5-4:「Linuxを使うつもりがない」理由 | 6-2:セキュリティ対策を実施していない理由 |
| 6-1:ネットワークセキュリティ対策の実態 | 6-3:個人情報保護法の対応状況 |
| 6-2:セキュリティ対策を実施していない理由 | 6-4:情報システムに関しての情報漏洩対策についての実施状況 |
| 6-3:個人情報保護法の対応状況 | 7-1:信頼性向上の実施状況 |
| 6-4:情報システムに関しての情報漏洩対策についての実施状況 | 7-2:無停止型サーバの導入、二重化の実施をしていない理由 |
| 7-1:信頼性向上の実施状況 | 8-1:ブレードサーバのイメージ |
| 7-2:無停止型サーバの導入、二重化の実施をしていない理由 | 8-2:ブレードサーバを導入していない理由 |
| 8-1:ブレードサーバのイメージ | 9-1:ホームページへアクセスする目的 |
| 8-2:ブレードサーバを導入していない理由 | 9-2:ホームページにアクセスするタイミング |
| 9-1:ホームページへアクセスする目的 | 10.ベンダの期待度・満足度 |
| 9-2:ホームページにアクセスするタイミング | 10-1.ベンダへの期待度 |
| 10.ベンダの期待度・満足度 | 10-1:ユーザニーズの把握(期待度) |
| 10-1.ベンダへの期待度 | 10-1:ソリューションの提案(期待度) |
| 10-1:ユーザニーズの把握(期待度) | 10-1:営業マンのスキル(期待度) |
| 10-1:ソリューションの提案(期待度) | 10-1:柔軟な価格交渉(期待度) |
| 10-1:営業マンのスキル(期待度) | 10-1:SEのスキル(期待度) |
| 10-1:柔軟な価格交渉(期待度) | 10-1:製品の信頼性(期待度) |
| 10-1:SEのスキル(期待度) | 10-1:製品の先進性(期待度) |
| 10-1:製品の信頼性(期待度) | 10-1:サポートの的確さ(期待度) |
| 10-1:製品の先進性(期待度) | 10-1:製品の設定価格(期待度) |
| 10-1:サポートの的確さ(期待度) | 10-1:期待度(NEC) |
| 10-1:製品の設定価格(期待度) | 10-1:期待度(デル) |
| 10-1:期待度(NEC) | 10-1:期待度(HP) |
| 10-1:期待度(デル) | 10-1:期待度(富士通) |
| 10-1:期待度(HP) | 10-1:期待度(IBM) |
| 10-1:期待度(富士通) | 10-2.ベンダへの満足度 |
| 10-1:期待度(IBM) | 10-2:ユーザニーズの把握(満足度) |
| 10-2.ベンダへの満足度 | 10-2:ソリューションの提案(満足度) |
| 10-2:ユーザニーズの把握(満足度) | 10-2:営業マンのスキル(満足度) |
| 10-2:ソリューションの提案(満足度) | 10-2:柔軟な価格交渉(満足度) |
| 10-2:営業マンのスキル(満足度) | 10-2:SEのスキル(満足度) |
| 10-2:柔軟な価格交渉(満足度) | 10-2:製品の信頼性(満足度) |
| 10-2:SEのスキル(満足度) | 10-2:製品の先進性(満足度) |
| 10-2:製品の信頼性(満足度) | 10-2:サポートの的確さ(満足度) |
| 10-2:製品の先進性(満足度) | 10-2:製品の設定価格(満足度) |
| 10-2:サポートの的確さ(満足度) | |
| 10-2:製品の設定価格(満足度) | |

内容見本